



## iNet Sales®

Neden Sigorta Şirketleri SFS INET Sales  
Tercih Ediyor?





## iNet SALES ile

*daha hızlı satış, daha düşük maliyet...*

### Ürüne Genel Bakış

#### Yenilikçi Sigorta Satış Yönetimi (B2B & B2C)

Akıllı mobil cihazlar dahil her türlü platform üzerinde çalışan, Bulut Bilişim Teknolojisinde geliştirilmiş uçtan uca çözüm sunan yenilikçi *Online Sigorta Satış* uygulamasıdır.

Sigorta Şirketlerinin, tüm satış kanallarına (acente, broker, banka ve alternatif satış kanalları) sunabileceği ve ana (core) sigortacılık sistemleri ile entegre çalışan, gerçek zamanlı ve ürün alternatifli karşılaştırmalı teklif almasını, aldığı teklifin poliçeye dönüşmesini sağlayan online satış platformudur. Online teklif alma ve poliçeleştirme işlemlerinin yanısıra poliçe yenilemeleri, çapraz satış, kampanya yönetimi ve hedef takibi yapılmasına imkan verir. Gelişmiş raporlama ve dashboard özelliği sayesinde performans ve verimliliği ölçebilme yeteneğine sahip olabilirsiniz.

#### Hedef Kitle

- Sigorta Şirketi
- Sigorta Şirketi Satış Kanalları
  - Acente
  - Broker
  - Banka
  - Alternatif Satış Kanalları

### Sigorta Şirketlerine ve Satış Kanallarına Sağlanan Faydalar

- **İlk Yatırım ve Operasyonel Maliyeti Azaltır**  
Herhangi bir donanım barındırma ve yazılım maliyeti olmaksızın, uygulamaya erişim kolaylığı
- **Verimliliği ve Üretimi Arttırır**  
7x24 online yapı sayesinde verimliliğin ve üretimin artması
- **Müşteri ve Satış Kanallarının Memnuniyetini Arttırır**  
Müşteri ve satış kanallarının ihtiyaçlarını anlayarak en uygun çözümün hızlıca sağlanması
- **3.Parti Sistemlerle Entegrasyonu Kolaylaştırır**  
Sigorta şirketlerinin ana (core) sigortacılık uygulamaları ve düzenleyici kurumlar ile sorunsuz, kolay entegrasyon yapılması
- **Satış Gücünü ve Gelirini Yükseltir**  
Web ve Mobil teknolojileri ile alternatif satış kanallarının çoğalması ve poliçe satış hacminin artırılması
- **Satış Sürecini Hızlandırır**  
Tek bir platform üzerinden satış yaşam döngüsünün etkin yönetilmesi
- **Hizmet Kalitesini Arttırır**  
Geri bildirimlerin toplanarak gelişmiş raporların oluşturulması ve iyileştirici önlemlerin alınması

### Son Kullanıcıya Sağladığı Faydalar

*"INET Sales B2C Platformu (Doğrudan Satış Platformu)"*

- **Güvenli Satınalma**  
Uluslararası standartlarda güvenlik altyapısı ile güvenli poliçe satın alınması
- **Zamandan Tasarruf**  
Mobil teknoloji altyapısı ile karşılaştırmalı teklif alarak poliçe satış sürecinin hızlanması
- **Bireysel Portföy Yönetimi**  
Kişiyeye ve ihtiyaca özel ürün ve kampanya seçenekleri ile poliçe sahibi olunması







## iNet SALES

aynı zamanda mobil cihazlarda...

### Temel Özellikleri

- Poliçe Yaşam Döngüsü Yönetimi
  - Ürün Alternatifli ve Karşılaştırmalı Teklif
  - Poliçeleştirme
  - Poliçe Ekleri
  - Yenileme
  - Teklif/Poliçe Basımı
- Çapraz Satış Yönetimi
- Hedef ve Kampanya Yönetimi
- Müşteri İlişkileri Yönetimi
- Tahsilat Yönetimi
- Süreç Yönetimi
- İzleme ve Raporlama Platformu
- Kuruma Özel Portal Yönetimi
- Performans Yönetimi

### Mimari Özellikler

- Bulut Bilişim Altyapısı
- Ölçeklenebilirlik
- Güvenlik Politikalarına Uyumluluk
- Kullanım Kolaylığı ve Etkinliği
- Platform Bağımsız Erişilebilirlik (Backoffice, Browser, Medya vb.)
- Anahtar Teslim Çözüm
- Esneklik ve Güncellenebilir Olması
- Kişiselleştirilebilir
- Çok Uluslu Çalışabilirlik (Dil, para birimi, regülasyon vb.)

### Pazar Dinamikleri

#### Sigortacılık Sektöründe Dijital Dönüşüm Trendleri :

- İnternet ve akıllı telefonlar üzerinden Sigorta ürünleri satın alma oranının artması
- Alternatif satış kanalı olarak Sosyal Medya'nın kullanımının artması,
- Çoklu sigorta dağıtım kanallarının kullandıkça öde modeli(SaaS) ile sunulan çözümlerini kullanması

#### Sigortacılık Sektörü, Sigorta Ürünü Satın Alma Tüketici Eğilimleri :

- **Tüketicilerin %71'i**  
Dijital ortamda karşılaştırmalı olarak yada sosyal medya üzerinden poliçe satın alıyor
- **Tüketicilerin %26'ı**  
Online Web portalı üzerinden yada mobil cihazlar üzerinden poliçe satın alıyor
- **Tüketicilerin % 50'si**  
En iyi sigorta teklifi alabilmek için ek kişisel bilgiler ve yaşam tarzı bilgilerini sağlamaya hazır



SFS'nin Yenilikçi  
Sigorta Satış Yönetimi

Size nasıl yardımcı olabileceğimizi görmek için bize ulaşın...

İTÜ Ayazağa Kampüsü Koruyolu Arı Teknokent  
Arı 3 Binası 7.Kat No : 702/704  
34469-Maslak, İstanbul, Türkiye

info@sfs.com.tr  
+90 (0) 212 216 27 80  
www.sfs.com.tr



www.sfs.com.tr